

# ITC中部によるソーシャルビジネス 「マッチング事業」 のご案内



特定非営利活動法人 I T C 中 部

本 社 〒460-0022 名古屋市中区金山5-11-6  
名古屋ソフトウェアセンター内  
TEL 052-883-1200 FAX 052-883-1203

電子メール: info@itc-chubu.jp  
ホームページ: http://www.itc-chubu.jp/  
参考 ITCAのホームページ: http://www.itc.or.jp/

ITコーディネータがお客様は  
経営戦略策定から  
「IT導入・活用・評価・改善」まで  
一気通貫サポート致します



ITCってどんなことができるの？  
様々なお悩みにも幅広くお応えします

ITC中部へのご相談はこちら →

ITCの活動を知ることによりよい  
活用の仕方が見つかります

ITC中部の活動事例をご紹介 →



NPO法人「ITC中部」 専務理事・マッチング事業委員長

秋山 剛

# 事業の目的

- ①IT活用が進んでいない中小企業に対しIT活用を推進し、IT経営を実現することで中小企業を元気にする
- ②中部地域におけるITCの活動拠点として「食えるITC」を育て、ITCの知名度を向上させる
- ③自社のITを導入したいITベンダーに対し、ユーザー企業とのマッチングの場を提供し、提案の機会を増やす

ユーザー



ITを導入したいけどどこに頼めば良い？  
複数と比較評価したいけどそんなにITベンダー知らないし...

ITベンダー



ユーザー・ITベンダー・独立系ITC3者の悩みを解決

コンサルだけではなかなか注文が取れない  
情報収集に時間が掛かる  
提案依頼するベンダー探しに時間が掛かる



独立系ITC

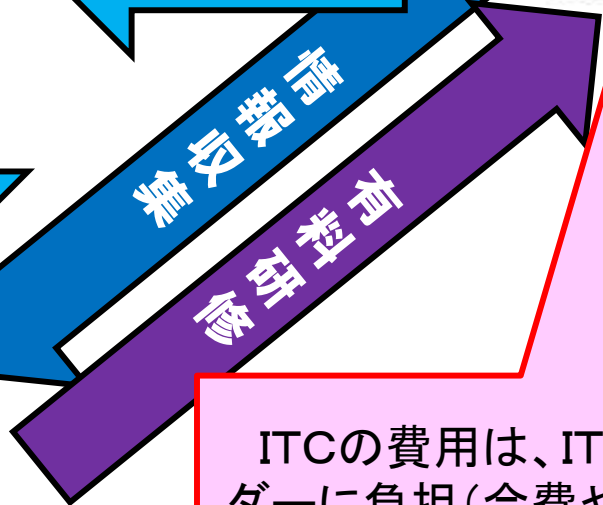
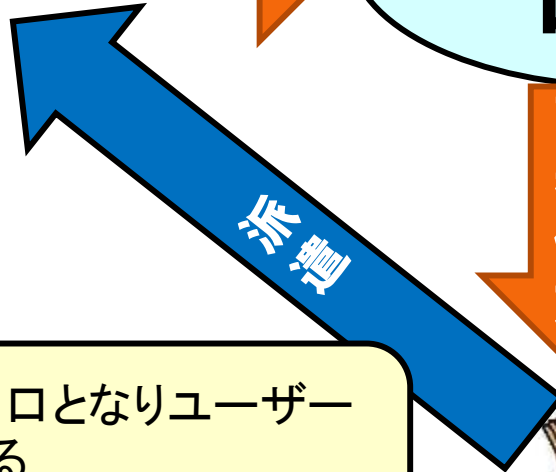
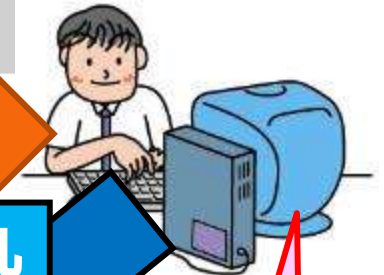
提案できる機会がもっとあれば・・・  
お客さんのやりたいことがわからないので、何度も提案しなおさないといけない

# 事業の概要

ユーザー

ITC中部がユーザーとITベンダーの架け橋になる

ITベンダー



独立系ITC

- ・ITC中部が窓口となりユーザーの相談を受ける
- ・ITC中部からITCを派遣し、ユーザーの要求を整理する
- ・ITC中部がITベンダーに提案依頼を行う

ITCの費用は、ITベンダーに負担(会費や成功報酬等)をお願いする。

# 目指す姿

IT調達のためのポータルサイトを構築し、ITC中部がIT調達の相談窓口となる

- ・稼げる法人とし、各種委員会の活動費等も捻出する
- ・企業に所属するITCの定年後の活躍の場も提供
- ・ユーザー系・ITベンダー系・独立系の全てのITCに利益のあるWIN×WIN×WINの関係を構築



ITC中部が中心となって、全国のITC組織に呼びかけ、全国版に拡大  
**日本一のITポータルサイトを目指す！**

# 実施事項①

情報収集、RFP発行先の選定が行える組織づくり

まずは多くのITベンダーに会員になってもらい、ITCが情報収集やRFP発行先として活用できる体制を構築する。

IT経営応援隊  
ベンダーWG  
に替わるもの

「IT経営応援隊ベンダーWG」は経済産業省のIT経営応援隊事業の中で、IT経営を応援するITベンダーに会員になってもらったもので、20社程参加している。  
※会費は無料

ITC  
中部

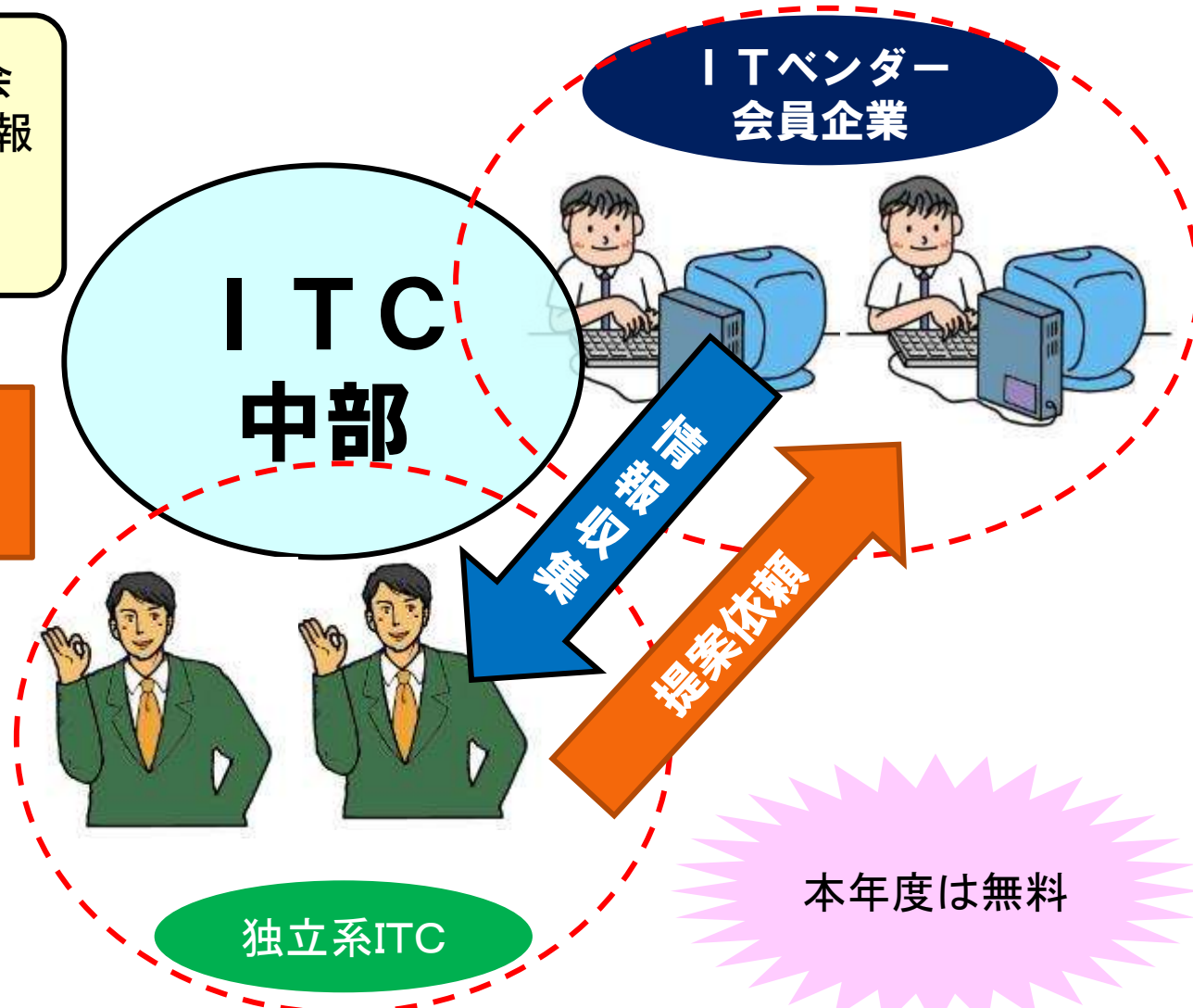
ITベンダー  
会員企業

情報収集

提案依頼

独立系ITC

本年度は無料



# 実施事項②

## RFPの作成方法等、提案依頼に必要な情報の提供

ユーザー



スキル取得



RFPの作成方法等のスキルを習得できるページを作成し、ユーザーがある程度のRFPを作成できるようにする。

### RFP(提案依頼書)

- 1.会社概要
- 2.業務課題
- 3.システムの範囲
- 4.新業務フロー
- 5.IT化要件
- 6.スケジュールと体制
- 7.必要機能一覧
- 8.必要なデータ
- 9.帳票一覧
- 10.提案書要件

提案依頼

ITC  
中部

# 実施事項③

## I T C中部HPによる I T C検索サイト構築

ユーザー



情報収集



検索画面

- ・得意分野
- ・活動地域
- ・実績
- ...

検索



独立系ITC

・依頼可能なITコーディネータの情報をDB化して検索可能とする

# 実施事項④

## I T C 中部 H P による情報提供サイト構築

ユーザー



情報収集



ITベンダー



検索画面

販売管理  顧客管理  会計  生産管理...  
 スタンドアローン  サバクラ  WEB  SaaS  
...

検索

- ・各社の情報を統一フォーマットで提供
- ・各社が持っているソリューションやパッケージをDB化し、検索可能とする
- ・ITCによるレビューや評価もあると良い(悪い評価が書けない問題はある)

機能	A	B	C	D
XXX機能	○	○	×	○
XXX機能	○	×	○	×
...				

各社のパッケージの機能比較等ができるが良い



# 実施事項⑤

## 収益モデルの検討

方法案	内容	特典	懸念事項
会費	ITベンダーにメンバーとして登録してもらい、年会費を徴収	メンバー企業にのみRFPを発行	会費を払ってまでITベンダーが参加してくれるか
広告費	ITC中部のHPにITベンダーのソリューションやパッケージの紹介を載せる。	ITC中部のHPを通じて集客可能	ユーザーをどれだけ集められるかが重要
提案参加費	RFPを受け、提案を希望する企業から提案参加費を徴収	提案する場合のみ費用を負担すれば良い	受注が取れない企業は離れていく
謝礼	ITC中部からの提案依頼で受注した場合には、受注金額に応じて謝礼を貰う	受注した企業のみが費用を負担すれば良い	ITC中部が代理店のような商売をすることになる

- ・ITベンダー側としては受注した場合のみ謝礼を支払う方法が一番リスクが少ないと思うが、それだけだと当面の活動費がでない。
- ・多くのベンダーに参加してもらわないと意味がないので、会費はできるだけ安くしたい。
- ・ITに関するポータルサイトに成長させ、広告費で費用を捻出できるようにしたい